

YOUR IDEAS. YOUR CAREER.

BALLUFF

Weltweit arbeiten bei Balluff rund 3900 Mitarbeiter täglich an hochwertigen Sensor-, Identifikations- und Bildverarbeitungs-
lösungen inklusive Netzwerktechnik und Software für alle Anforderungen der Automation. Ihr seid unsere Zukunftsgestalter.
Deswegen bieten wir euch als global aufgestelltes Familienunternehmen immer die besten Perspektiven.

Arbeiten Sie mit am Erfolg unserer Kunden und lassen Sie uns gemeinsam Innovationen voranbringen:
Für unser nationales Traineeprogramm innerhalb des Vertrieb Deutschlands suchen wir ab 1. Oktober 2023 vier
ambitionierte Hochschulabsolventen. Sie verbringen die ersten Monate in unserem Headquarter in Neuhausen, um
Schulungen zu besuchen, vertriebsrelevante Abteilungen und die Grundlagen unserer Vertriebsarbeit kennenzulernen.
Nach Abschluss des Programms übernehmen Sie bestenfalls Ihr eigenes Vertriebsgebiet. Wir suchen zwei Trainees für die
Vertriebsregion Süddeutschland, ein Trainee für Norddeutschland sowie einen weiteren Trainee für den Mittleren Neckar.

TRAINEE VERTRIEB DEUTSCHLAND M|W|D

Was erwartet Sie während des 15 monatigen Traineeprogramms?

- Kennenlernen der Schnittstellen durch die Mitarbeit in verschiedenen, vertriebsrelevanten Abteilungen, bspw. Vertriebs-
innendienst, Vertriebsaußendienst, Technical Customer Support (Service) sowie Einblicke in unterschiedliche Produkt-
cluster an den Standorten Neuhausen, Ostfildern-Kemnat sowie im jeweiligen Vertriebsgebiet
- Sie arbeiten im Tandem mit erfahrenen Kollegen und begleiten diese im Außendienst zu gemeinsamen Kundenbesuchen
- Intensive Einbindung ins Tagesgeschäft und in Projekte sowie ein dynamisches, internationales Team
- Persönlicher Mentor sowie regelmäßige Kamingespräche
- Vielfältige Weiterbildungen durch Produktschulungen und Vertriebstrainings
- Hybrides Arbeiten sowie zahlreiche weitere Benefits
- Nach Abschluss des Traineeprogramms erwarten Sie sehr gute Entwicklungs- und Karrieremöglichkeiten

Was erwarten wir von Ihnen?

- Studium zum Elektrotechnik-, Maschinenbau- oder Wirtschaftsingenieur
- Leidenschaft für technisch anspruchsvolle Produkte
- Idealerweise Applikationserfahrung in der Automatisierung
- Aufbau eines Netzwerks im Unternehmen
- Begeisterung für den Vertrieb
- Ausgeprägte Vertriebsaffinität
- Hohe Selbstmotivation und -organisation
- Ihre Stärken: Kommunikationsfreude, Flexibilität und hohe Eigenmotivation
- Freude an professioneller Kundenbetreuung und Verantwortungsübernahme für ein Vertriebsgebiet
- Eine hohe Reisebereitschaft im Rahmen der Außendiensttätigkeit innerhalb des Verkaufsgebiets und
ggf. Umzugsbereitschaft inklusive Mobilität

Sie möchten mit uns etwas bewegen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Bei Fragen kontaktieren Sie mich gerne persönlich.
Julia Booms · Tel. +49 7158 173-8116 · julia.booms@balluff.de

Balluff GmbH · Schurwaldstraße 9 · 73765 Neuhausen auf den Fildern

