



- Gewinnen Sie **praktische Verhandlungserfahrung** und vertiefen Sie die in der Vorlesung gelernten Inhalte **als Vorbereitung für die Klausur!**
- Jeder Teilnehmer erhält zudem **für zukünftige Bewerbungsunterlagen ein persönliches Teilnahmezertifikat!**
- Sichern Sie sich bis zu **20 Punkte als Grundlage der Klausur**, die insgesamt 60 Punkte umfasst!
  - ➔ Eine der drei in der Klausur zu bearbeitenden 20-Punkte-Aufgaben, die schlechter als die durch die Übung erworbenen Punkte ausgefallen ist, kann durch die erworbenen (höheren) Punkte kompensiert werden.
  - ➔ Im letzten Prüfungsturnus haben 82% der Klausurteilnehmer an der Verhandlungsübung teilgenommen.
  - ➔ Bei den Verhandlungen wurden von den Verhandlungsteilnehmern im Durchschnitt 15 Punkte erreicht. Die erreichte Punktzahl wird im Vorfeld der Klausur bekannt gegeben.
  - ➔ Im letzten Prüfungsturnus haben sich 75% der Verhandlungsteilnehmer im Durchschnitt um 7,62 Punkte verbessert.






- Team-Verhandlungswettbewerb für Studierende zwischen dem **30. Januar und 05. Februar 2012**
- Verhandeln Sie gemeinsam in 2er- oder 3er-Teams gegen Ihre Kommilitonen in Online-Verhandlungen über einen realitätsnahen Business-Case
- Zeitplan:

Einzelanmeldung	Teameinteilung	Buchung der Verhandlungsslots	Online-Verhandlungen
Bis zum <b>28.12.2011</b> über das KVS	Bekanntgabe der Teams am <b>11.01.2012</b> in der Vorlesung und per E-Mail	Buchung der Verhandlungsslots durch die Teams im Online-Verhandlungstool vom <b>16.01. – 20.01.2012</b>	Durchführung der max. 120-minütigen Online-Verhandlungen zwischen <b>Mo., 30.01. u. So., 05.02.2012</b>

➔ Den Basisfall (max. 8 Seiten!) erhalten Sie am **23.01.2012**. Die rollenspezifischen Zusatzinformationen (max. 4 Seiten!) senden wir Ihnen 7 Tage vor Ihrer Verhandlung zu.



-  Individuelle Beantwortung eines Rahmenfragebogens vor und nach der Verhandlung (jeweils ca. 10 Minuten)
-  Teilnahme an den max. 120-minütigen Online-Teamverhandlungen
-  Teilnahme an einem kleinen Forschungsprojekt zum Thema „Verhandlungsneigung“ (Lassen Sie 10 kurze, standardisierte Fragebögen von Freunden, Bekannten oder Verwandten ausfüllen)